

FAMILIA PROFESIONAL: COMERCIO Y MARKETING

CICLO FORMATIVO: ACTIVIDADES COMERCIALES

GRADO: MEDIO

HORAS: 2000

1 ^{er} CURSO										2 ^o CURSO									
Módulo Profesional:	H.S.	H.A.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	Módulo Profesional:	H.S.	H.A.	H.	H.	H.	H.	H.	H.	H.
1226. Marketing en la actividad comercial.	4	128	4							1227. Gestión de un pequeño comercio.	8	176							8
1229. Gestión de compras.	3	96		3						1228. Técnicas de almacén.	5	110						5	
1231. Dinamización del punto de venta.	5	160		5						1230. Venta técnica.	6	132							6
1232. Procesos de venta.	5	160	5							1234. Servicios de atención comercial.	4	88						4	
1233. Aplicaciones informáticas para el comercio.	4	128		4						1235. Comercio electrónico.	5	110						5	
0156. Inglés.	4	128				4				CV0002. Inglés técnico II-M / Horario reservado para la docencia en inglés.	2	44							
1236. Formación y orientación laboral.	3	96			3					1237. Formación en centros de trabajo.		380							
Horario reservado para la docencia en inglés.	2	64																	
Totales:	30	960								Totales:	30	1040							

CS/ PS Inglés

CS/ PS Formación y Orientación Laboral

PT Procesos Comerciales

CS/ PS Organización y Gestión Comercial